



BULK INK

**SISTEMA CONTINUO DE
IMPRESSÃO**

APRESENTAÇÃO DO BULK



COMPREENDENDO

- **Vamos tentar entender o que vem a ser um BULK INK e seus benefícios?**
- O Bulk Ink é um sistema adaptado às impressoras ink Jet e que as alimenta continuamente com tinta, fornecendo assim a seu usuário uma economia de, aproximadamente, 95% mudando o uso restrito da impressora devido ao custo que era alto, para um uso livre devido ao baixo custo oferecido pelo sistema.
-

EM QUE EQUIPAMENTOS

- **O sistema contínuo pode ser adaptado a qualquer impressora Inkjet?**
- Sim, o sistema pode ser adaptado a qualquer impressora Inkjet, considerando que existem sempre dois lados a serem analisados, um a impressora com o sistema instalado e o outro o usuário. Vamos mencionar algumas situações já presenciadas por nós remanufaturadores para entenderem a colocação. Quem de vocês já não teve casos em que seu cliente chegou nervoso reclamando de um cartucho remanufaturado pela sua empresa, que não funcionava, e após analisá-lo verificou-se que o blue tape, ou mesmo o selo de segurança não havia sido retirado, muitas vezes depararemos com esse segundo lado e aí, realmente, o problema é sério. Em algumas impressoras dependeremos do usuário seguindo as instruções de manuseio nos equipamentos com dois cartuchos como a Lexmark, HP que utilizem dois cartuchos, Xerox, Cannon. Já as HP K550/5400/7680/1200/7590/8600 e outras em que a cabeça é separada do cartucho como as EPSON, BROTHER, enfim todas as máquinas com cartuchos separados das cabeças de impressão podem ser adaptadas ao uso do Bulk Ink.

DUVIDA

- **Uma pergunta sempre prevaleceu, se o sistema não acabaria com a remanufatura de cartuchos?**
- Srs. Essa é uma pergunta que já fiz a mim mesmo há alguns anos atrás, quando o COMPATIVEL entrou no mercado, e a pergunta era. Será que o COMPATIVEL vai acabar com a remanufatura? Pois bem hoje quem aqui não compra cartucho compatível e continua remanufaturando, na verdade mudou e muito o consumo de cartucho remanufaturado e aumentou muito a recarga na hora. Compramos o Compatível e o revendemos tendo assim um lucro maior com menos trabalho, a baixa do dólar é outro ponto que provocou a baixa do consumo, portanto vários são os pontos a serem analisados. Mas o mais importante é refletirmos o seguinte! Se não nos adaptarmos a essa nova realidade com certeza terá novos concorrentes com um produto que poderíamos revender, evitando a formação dessas novas empresas. Quem deve decidir sobre se deve ou não somar mais esse produto à sua empresa é você e ninguém mais, portanto reflita bem para não errar.
- Com certeza quem viveu o início da Remanufatura sabe da resistência sofrida, o mesmo está acontecendo com o Bulk, mas no final sempre será muito bem aceito pela economia oferecida.

CONHECIMENTO

- **Como aprender a trabalhar com esse sistema?**
- A SUPRIJET é uma empresa que está no mercado há muitos anos, foi uma das primeiras no Brasil a trabalhar com esse produto e nesse período, aprendeu todos os segredos e cuidados para oferecer o melhor produto a seus clientes, orientando-os na melhor opção com o serviço prestado, a SUPRIJET, hoje, tem orientado e formado muitos representantes dando-lhes formação e orientação constante, o importante é absorver todo o conhecimento sobre o produto oferecido, a SUPRIJET está expondo nesta feira com equipamentos onde dúvidas poderão ser tiradas e contatos poderão ser feitos. Este trabalho não deve ser iniciado sem o conhecimento total do produto.
- O importante deste tema é mostrar que existem opções, apresentar este produto que poderá lhe abrir novos leques de mercado, injetando novos ânimos e abrir novos mercados para sua empresa, é isto que vim lhes mostrar, que existem muitos horizontes a serem conquistados como, SUBLIMAÇÃO, MERCADO DE GRANDES FORMATOS e outros que a SUPRIJET buscou como diversificação e que pretende repassar a seus PARCEIROS. Posso aqui mencionar um mercado de OUTSOURCING , pois bem vocês podem oferecer este serviço com um custo muito baixo, basta comprar uma impressora adaptar o sistema e locar essa impressora por R\$200,00 mês. Qual o investimento? Uma impressora com o custo aproximado de R\$ 350,00; Um Bulk com o custo aproximado de R\$ 65,00; um contrato de um ano com a empresa ou mais. Vamos calcular $12 \times R\$ 200,00 = R\$ 2.400,00$ – investimento inicial R\$ 415,00 = R\$ 1.985,00 – outras despesas R\$ 485,00 teremos um resultado de R\$ 1.500,00; imaginemos que voce alugue 100 impressoras, teremos uma receita anual de R\$ 150.000,00. Srs. Isto não é imaginação é real, posso lhes assegurar que conheço empresas que possuem hoje mais de 1000 impressoras locadas que seguiram apenas uma orientação de mercado. O resultado dessa conta é um saldo de R\$ 12.500, por mês que pode ajudar.

OBJETIVOS

- O importante deste tema é mostrar que existem opções, apresentar este produto que poderá lhe abrir novos leques de mercado, injetando novos ânimos e abrir novos mercados para sua empresa, é isto que vim lhes mostrar, que existem muitos horizontes a serem conquistados como, SUBLIMAÇÃO, MERCADO DE GRANDES FORMATOS e outros que a SUPRIJET buscou como diversificação e que pretende repassar a seus PARCEIROS. Posso aqui mencionar um mercado de OUTSOURCING, pois bem vocês podem oferecer este serviço com um custo muito baixo, basta comprar uma impressora adaptar o sistema e locar essa impressora por R\$200,00 mês. Qual o investimento? Uma impressora com o custo aproximado de R\$ 350,00; Um Bulk com o custo aproximado de R\$ 65,00; um contrato de um ano com a empresa ou mais. Vamos calcular $12 \times R\$ 200,00 = R\$ 2.400,00$ – investimento inicial R\$ 415,00 = R\$ 1.985,00 – outras despesas R\$ 485,00 teremos um resultado de R\$ 1.500,00; imaginemos que voce alugue 100 impressoras, teremos uma receita anual de R\$ 150.000,00. Srs. Isto não é imaginação é real, posso lhes assegurar que conheço empresas que possuem hoje mais de 1000 impressoras locadas que seguiram apenas uma orientação de mercado. O resultado dessa conta é um saldo de R\$ 12.500, por mês que pode ajudar.

O RETORNO

- Uma pergunta que muitos devem querer fazer é qual a margem de lucro que temos na venda de um Bulk Ink?
- O mais importante é o de nos conscientizarmos de que estamos oferecendo uma solução a nosso cliente de uma economia gigantesca ao longo dos anos. Vem a pergunta quanto vale essa adaptação para seu cliente frente à economia, o preço dessa solução tem que ser de R\$ 300,00 para cima, em um produto que custará, aproximadamente, R\$ 60,00 e que posteriormente venderá uma Bisnaga de tinta de 100 ml por R\$ 15,00.
- Mas lembro aqui o ponto fundamental para obter sucesso, é necessário trabalhar, se ficar com o traseiro preso na cadeira lendo jornal com certeza será um fracasso, não aconselho a somar esse produto.

A NATUREZA

- Uma outra pergunta teria que ser feita, qual o resíduo gerado com a utilização deste sistema?
- O único resíduo que sobra é o recipiente com tinta, que pode facilmente ser reaproveitado sem causar danos a natureza, acredito que este seja um dos pontos mais importantes.

APRESENTAÇÃO DO BULK

